

Salgskonsulent til dynamisk virksomhed

XP Digital A/S
Gydevang 22
3450 Allerød
Telefon 70 20 33 10
Telefax 70 20 33 12
www.xpdigital.com
CVR-nr. 26 75 39 88

Allerød, den 9. juni 2010

Salgskonsulent med energi søges til telesalgafdeling i dynamisk virksomhed

Til XP Digital A/S søges en Salgskonsulent til salg af Tilbehørsprodukter på B2B-markedet. XP Digital er en Xerox Premier Partner, og er kåret som den bedste Xerox-partner gennem tre år. Virksomheden med 28 ansatte er økonomisk velfunderet, og blev kåret som Børsen Gazelle i 2008 og 2009.

XP Digital A/S har skabt sin succes ved bl.a. at tilbyde markedets bedste servicepakke og produkter med unikt setup til deres kunder samt et konkurrencedygtigt prisniveau. XP Digital har en klar målsætning om, at være erhvervslivets foretrukne samarbejdspartner, når det gælder løsninger inden for dokumentløsninger og tilbehør.

Som Salgskonsulent hos XP Digital A/S vil du komme til at arbejde med salg af tilbehør til printere og kopimaskiner. Du vil primært beskæftige dig med opsøgende salg, men vil også få leads fra andre afdelinger. Langt størstedelen af din kundekontakt og salg vil foregå via telefon. Dit arbejde vil blive understøttet af kampagner og aktiviteter, og du vil komme til at arbejde i et team præget af høj aktivitet og professionalisme.

Din ansættelse starter med et grundigt træningsforløb, så du er rustet til udfordringer, og du vil gennem din karriere jævnligt gennemgå træningsforløb, hvor du løbende bliver uddannet til at levere toppræstationer inden for salg og kommunikation. I din hverdag lægger vi vægt på, at alle kundeaktiviteter og informationer holdes opdateret og ajourført i vores CRM-system, som er rygraden når det kommer til planlægning, budgettering og marketinginitiativer.

Din uddannelses- og jobmæssige baggrund kan være mange. Måske kommer du fra et lignende salgsjob, eller måske er du interesseret i at prøve noget nyt. Det vigtigste er, at du har et højt energiniveau og ikke er tilbageholdende når det kommer til opsøgende salg.

Som person besidder du en kombination af vedholdenhed og engagement, som sikrer, at du når dine og virksomhedens mål, og du besidder det "personlige mod", der skal til, for at være en succesfuld sælger. Du får en hverdag, hvor du selv tilrettelægger din tid, og du får en stor frihed i dit job. Derfor er det også vigtigt, at du kan arbejde selvstændigt, og at du selv tager ansvar for dit eget arbejde.

Vi ser frem til hurtigst muligt at modtage din ansøgning samt vedlagt CV. Venligst send ansøgningen via [e-mail](mailto:niels.larsen@xpdigital.com). Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Salgschef Niels Larsen på telefon 70 20 33 10 eller e-mail: niels.larsen@xpdigital.com

For yderligere information omkring XP Digital A/S besøg venligst www.xpdigital.com